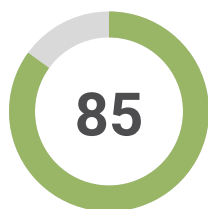


ADEQUAÇÃO: VENDAS - CAÇADOR

Este índice de adequação foi obtido a partir da análise do potencial de José Modelo nas competências mais críticas para a respectiva função em comparação com o grupo normativo Caliper, que é uma amostra representativa de trabalhadores.



De forma geral, José Modelo demonstra alto potencial para o sucesso nas competências que foram identificadas como mais críticas para a posição de Vendedor Varejo.

COMPETÊNCIAS

CRÍTICAS



Influência e Persuasão

Persuadir os outros a agir de uma certa maneira ou aceitar um ponto de vista provavelmente virá naturalmente para essa pessoa. Ela provavelmente sentirá uma sensação de satisfação quando outras pessoas aceitarem sugestões ou ideias.



Motivação para a Realização e Perseverança

Essa pessoa parece motivada a se esforçar para atingir, continuamente, níveis de desempenho mais altos. Ela está apta a estabelecer metas agressivas e trabalhar persistentemente para atingi-las.

IMPORTANTES



Formação de Relacionamentos

Essa pessoa demonstra o potencial de desenvolver relacionamentos profissionais eficazes de longo prazo com os outros, com base na confiança. Ela parece motivada a fazer conexões, construir relacionamento e estabelecer credibilidade.



Iniciativa

Essa pessoa parece motivada a agir para atingir metas e produzir resultados. Ela está inclinada a ser uma empreendedora e demonstra o potencial para estruturar de forma independente o trabalho para alcançar o sucesso.

APOIADORAS



Compostura e Resiliência

Lidar com adversidades, pressões e situações estressantes é provavelmente uma força natural para essa pessoa. Ela parece capaz de manter a calma e ajustar efetivamente seu plano de ação quando necessário.



Escuta Ativa

É provável que essa pessoa esteja totalmente focada e atenta ao se comunicar com os outros. Ela está inclinada a fazer perguntas e aprofundar-se para garantir que tenha uma compreensão clara da mensagem que está sendo transmitida a ela.

SOBRE ESTE RELATÓRIO E SEU MODELO

Para saber mais sobre como interpretar, entender e aplicar as informações contidas neste relatório, convidamos você a visitar a [página do Caliper Essentials Quick View](#). Se você tiver outras dúvidas sobre este relatório ou sobre como aplicar esses resultados, sinta-se à vontade para entrar em contato diretamente com sua Equipe de Atendimento da Caliper ou ligue para Tel. 55 (41) 3075-3400.